



DIE KEYMAN-VERSICHERUNG

Wenn ohne den Chef im Betrieb nichts läuft, ausgewiesene Spezialisten z. B. für die Produktion oder den Vertrieb im Unternehmen von entscheidender, gar existenzieller Bedeutung sind:

Die Keymen-Versicherung springt finanziell ein, wenn eine versicherte „Schlüsselperson“ ausfällt.

Diese Broschüre vermittelt einen guten Eindruck über die Bedeutung von Keymen-Versicherungen.

Bernd Offermanns Versicherungsmakler e. K.
Herderstr. 24
41379 Brüggen

Tel.: 02157 / 127 93 90
Fax: 02157 / 127 93 99
mail@bovm.de
www.bovm.de

Keymen-Versicherung: Finanzielle Leistungen bei Ausfall von Schlüsselpersonen

Eine Keymen- oder Schlüsselkraft-Versicherung ist geeignet, Betriebe vor finanziellen Belastungen zu schützen, die sich aus dem Tod oder durch langfristige Krankheit ganz besonders wichtiger Mitarbeiter ergeben können. Meist handelt es sich bei den Mitarbeitern um (Spitzen)führungskräfte, aber auch Angestellte auf Schlüsselpositionen kommen für eine Keymen-Versicherung in Frage.

Keymen

Die herausragende Stellung von Keymen ergibt sich beispielsweise aus besonders umfassendem Spezialwissen. So kann ein Mitarbeiter durch die maßgebliche Beteiligung an der Entwicklung sehr individueller IT-Lösungen für den Betrieb auf eine Schlüsselposition rücken. Oder ein Mitarbeiter hat für sein Unternehmen herausragende naturwissenschaftliche Forschungsergebnisse erarbeitet, die schlussendlich für die langfristige Produktentwicklung und Produktion unentbehrlich sind.

Darüber hinaus können es aber auch außergewöhnliche persönliche Eigenschaften sein, die Inhaber, Geschäftsführer oder Mitarbeiter zu Keymen machen: Etwa die feine Nase eines Parfümeurs oder das stilprägende Können eines Designers. Ist der wirtschaftliche Erfolg eines Unternehmens in hohem Maße von einem – oder womöglich mehreren – Keymen abhängig, ist der Abschluss einer entsprechenden Versicherung angeraten.



Ausfall-Risiko

Durch den Ausfall eines Keyman entstehen einem Unternehmen Kosten: Für die Suche und Einstellung eines oder ggfs. mehrerer neuer Mitarbeiter, eventuell müssen sogar Produktionsausfälle finanziert werden. Möglicherweise entgehen dem Unternehmen auch wichtige Vertragsabschlüsse und somit künftige Gewinne durch den unvorhersehbaren Ausfall des Keyman.

Mit dem Abschluss von Keymen-Versicherungen wappnen sich Unternehmen vor diesen finanziellen Risiken. Im Fokus stehen dabei in erster Linie Risiko-Lebensversicherungen und/oder Dread-Disease-Versicherungen, aber auch Berufsunfähigkeits- und Unfallversicherungen zur Vorsorge gegen Tod, schwere Krankheiten, Berufsunfähigkeit bzw. Arbeitsausfall oder Unfallfolgen. Typisch für Keymen-Versicherungen ist, dass die Leistungen ausschließlich dem Unternehmen und nicht der Schlüsselperson zustehen: Tritt der Versicherungsfall ein, fließt die vereinbarte Summe einmalig oder als regelmäßige Zahlung während der Ausfallzeit an den Betrieb. Die Beiträge für Keymen-Versicherungen können als Betriebsausgaben geltend gemacht werden.

Versicherungen für Keyman, oder: Ohne den Chef läuft nichts!

Häufig werden bestimmte Versicherungsprodukte als Keyman-Versicherungen angeboten, obwohl sie eher unter die Überschrift „Sinnvolle Versicherungen für Keymen“ fallen sollten. In diesem Kontext tauchen Empfehlungen für die Krankentagegeldversicherung, die (erweiterte) Betriebsunterbrechungsversicherung oder die private Berufsunfähigkeits- und Unfallversicherung auf. Entscheidender Unterschied zur weiter oben beschriebenen Keymen-Versicherung: Dem versicherten Keyman stehen die Leistungen aus den hier genannten Versicherungen persönlich zu.

Zielgruppe für die skizzierten Angebote sind in erster Linie kleinere Betriebe, z. B. Architektur- oder Ingenieurbüros, Kanzleien oder Büros von Steuer- oder Unternehmensberatern und Sachverständigen. Unternehmen also, deren wirtschaftlicher Erfolg meist unmittelbar abhängig von einer zentralen Person ist: Dem Inhaber. Bei ihm laufen alle Fäden zusammen, fällt er aus, gerät der Betrieb rasch in finanzielle Schieflage.

Ob Keymen-Versicherung oder Versicherungen für Keymen: Ist der Handlungsbedarf erkannt, sollte auch reagiert werden. Ein Anruf beim kompetenten Versicherungsmakler hilft weiter und ist der direkte Weg zu einem maßgeschneiderten Angebot.

